

INDICE GENERAL

Palabras previas	9
------------------------	---

CAPÍTULO I

DALMACIO VELEZ SARSFIELD

I. Introducción	14
II. Breves datos biográficos	15
III. Sus estudios	16
IV. Su actuación	18
V. Su labor como codificador	20
1. <i>Su designación</i>	20
2. <i>Actuación en la redacción del Código de Comercio</i>	20
3. <i>Sanción del Código Civil</i>	23
VI. El "Código Civil Argentino": obra magna de Dalmacio Vélez Sarsfield	27
1. <i>Importancia de la codificación del Derecho Civil</i>	27
2. <i>Las ideas del codificador. Desarrollo de los principios de libertad en su Código. Sus límites</i>	31
3. <i>Fuentes del Código Civil argentino</i>	33
4. <i>El método del Código de Vélez. Soluciones destacables de su obra.</i>	35
VII. El juicio de la historia jurídica sobre el "Código Civil Argentino". Su autor como prócer del Derecho	38

CAPÍTULO II

VELEZ SARSFIELD Y SU "EXPOSICION DE MOTIVOS"

I. Introducción	41
II. La "nota" en cuestión: una verdadera exposición de motivos	42
III. El "olvido" de la nota en cuestión	47

IV. Otras comunicaciones importantes relacionadas con la ahora comentada, referidas a la designación de Vélez Sarsfield para codificar, a la sanción del Código Civil argentino y a las notas del articulado	47
V. Aspectos destacables de la nota en análisis	48
1. <i>Cumplimiento por el codificador de la misión encomendada. Sus notas al articulado</i>	49
2. <i>Invocación de la fuentes. Su especial mención a Freitas</i>	51
3. <i>Invocación de la doctrina. Importancia de Savigny. Innumerables obras consultadas por Vélez</i>	52
4. <i>El método seguido por Vélez Sarsfield. Críticas con especial referencia al Código Civil francés y a su sistema traslativo de dominio. Influencia de Freitas</i>	54
5. <i>Los temas excluidos por Vélez</i>	59
VI. Conclusión	62
Bibliografía	62

CAPÍTULO III

EL CODIGO CIVIL Y LA LIBERTAD. VIGENCIA Y PERDURABILIDAD DE LA OBRA DE VELEZ SARFIELD

I. Introducción	65
II. Ubicación histórica de la codificación civil	66
III. Desarrollo de los principios de libertad en el Código Civil de Vélez Sarsfield	69
IV. La obra de Vélez y su perdurabilidad, con especial referencia a los contratos	73
Bibliografía	83

CAPÍTULO IV

UNIFICACION DE LA LEGISLACION CIVIL Y COMERCIAL (SUGERENCIAS PARA LA REFORMA, CON ESPECIAL REFERENCIA A LA DOCTRINA GENERAL DE LOS CONTRATOS Y A LAS SOCIEDADES CIVILES)

I. Actualidad del tema	87
II. Ventajas de la unificación	88
III. Lineamientos generales sugeridos para la unificación	91
1. <i>Premisa</i>	91
2. <i>Límites a la unificación</i>	91
3. <i>Cuestión constitucional</i>	92
4. <i>Método de unificación y principios fundamentales a tener en cuenta</i>	92

5. Adecuación de la sección de los actos jurídicos	93
6. Reordenamiento metodológico	94
7. Notas	95
8. Las definiciones	95
9. Sociedades	96
IV. Sugerencias para la reforma de la doctrina general de los contratos	96
IV.1. Cuestiones generales	97
1. Metodología	97
2. Definiciones	98
3. Notas	98
4. Numeración de los artículos	98
IV.2. Aspectos particulares	98
1. Capítulo introductorio (arts. 1137 a 1143)	98
2. Capítulo I: Del consentimiento en los contratos	99
3. Capítulo II: De los que pueden contratar	101
4. Capítulo III: Del objeto de los contratos	102
5. Capítulo IV: De las formas de los contratos	104
6. Capítulo V: De la prueba de los contratos	105
7. Capítulo VI: Del efecto de los contratos	105
V. Sugerencias para la reforma de las normas sobre sociedad civil.....	109
V.1. Aspectos generales	109
1. Método	109
2. Antecedentes a tener en cuenta	109
V.2. Aspectos particulares	109
1. Técnica legislativa	110
2. Normas regulatorias	110
V.3. Las asociaciones	111
VI. Dos proyectos de unificación	111
1. Proyecto del Poder Ejecutivo	111
2. Proyecto de la Comisión Federal (Cámara de Diputados)	113
3. La diferencia entre ambos proyectos. Su posibilidad de compatibilizarlos	114

CAPÍTULO V

**COMPARACION DEL CONTRATO
CON OTRAS FIGURAS JURIDICAS**

I. Contrato y ley	119
1. La fuerza obligatoria del contrato y la ley. El artículo 1197 del Código Civil	119
2. Semejanzas entre contrato y ley	120
3. El contrato y las fuentes de obligaciones	121
4. Nociones acerca de la ley	122
5. Diferencias entre contrato y ley	123

II. Contratos y actos administrativos	125
1. <i>La cuestión</i>	125
2. <i>La designación de agente administrativo y el contrato</i>	126
3. <i>La cuestión en la jurisprudencia</i>	130
4. <i>El contrato y los llamados contratos administrativos</i>	131
5. <i>El contrato de concesión de servicios públicos</i>	132
6. <i>La concesión de uso de bienes públicos y el permiso</i>	135
7. <i>Los contratos de concesión de obra pública y de obra pública</i>	135
8. <i>Resumen</i>	136
III. Contrato y sentencia	136
1. <i>La relación procesal. Advertencia</i>	136
2. <i>Contrato y sentencia. Planteamiento de la cuestión. Sentencia a comparar</i>	137
3. <i>Algunas nociones sobre la sentencia</i>	137
4. <i>El contrato, la sentencia y las fuentes de las obligaciones. Teorías. Clases de sentencias</i>	138
5. <i>Comparación y diferencias desde el punto de vista de las fuentes de las obligaciones. Examen del artículo 700 del Código Civil</i>	139
6. <i>El problema de las costas</i>	140
7. <i>Conclusiones respecto de la sentencia como fuente de obligaciones</i>	141
8. <i>Otras diferencias entre sentencia y contrato</i>	141
9. <i>Transacción y sentencia</i>	143

CAPÍTULO VI

CONTRATOS UNILATERALES Y BILATERALES

I. Ubicación de la clasificación. Concepto	145
II. Distinción con los actos jurídicos unilaterales y bilaterales	147
III. Contratos bilaterales y contratos con prestaciones recíprocas. Contratos onerosos	148
IV. Contratos bilaterales imperfectos	154
V. Importancia de la clasificación en unilaterales y bilaterales	157
1. <i>El requisito del doble ejemplar en los contratos bilaterales</i>	159
2. <i>La clasificación en unilaterales y bilaterales en los proyectos de unificación</i>	160

CAPÍTULO VII

CONTRATOS NOMINADOS E INNOMINADOS (TÍPICOS Y ATÍPICOS)

I. Introducción	163
1. <i>La clasificación de los contratos en nominados e innominados (típicos y atípicos)</i>	163

2. <i>La libertad jurídica y los contratos atípicos</i>	165
3. <i>Las nuevas figuras contractuales</i>	165
II. Terminología	166
III. Breves antecedentes históricos y de legislación comparada	170
1. <i>El Derecho Romano</i>	170
2. <i>Evolución posterior. El Derecho codificado</i>	171
IV. Concepto actual de contrato atípico	173
V. Diversas especies de contratos atípicos	175
VI. Regulación de los contratos atípicos	181
1. <i>La materia en los códigos y en Freitas</i>	182
2. <i>Las opiniones doctrinarias</i>	183
3. <i>Nuestra opinión</i>	187
4. <i>La jurisprudencia</i>	197
4. <i>Corolario</i>	199
VII. Los contratos atípicos y el Congreso Argentino de Derecho Comercial. Ponencia	200
1. <i>Ponencia</i>	201
2. <i>Fundamento de la ponencia</i>	201
VIII. Los contratos atípicos en las XII Jornadas de Derecho Civil	203
IX. Los contratos atípicos y los proyectos de reforma del Código Civil	204

CAPÍTULO VIII

CONTRATO PRELIMINAR. OPCION. PRELACION

Contrato preliminar. Opción. Prelación	207
--	-----

CAPÍTULO IX

CESION DE DERECHOS HEREDITARIOS

I. <i>Lege lata</i>	213
II. <i>Lege ferenda</i>	214

CAPÍTULO X

**LA TEORIA DE LA CAUSA (FIN) Y SU RELACION
CON LA "FRUSTRACION DEL FIN DEL CONTRATO"**

Primera Parte: La causa-fin	215
I. Introducción	215
II. Breve consideración sobre la causa. Su verdadera ubicación. Su noción	216
1. <i>Ubicación de la causa en los negocios jurídicos</i>	216

2. <i>Noción de causa-fin</i>	217
III. Distinción entre causa-fin y objeto	219
1. <i>Concepto de objeto</i>	219
2. <i>Distinción entre causa-fin y objeto</i>	220
IV. Utilidad de la teoría de la causa-fin	221
Segunda Parte: La teoría de la "frustración del fin del contrato"	223
I. Orígenes de la teoría. El Derecho inglés	223
II. Noción de "frustración del fin del contrato". Requisitos	225
1. <i>Noción</i>	225
2. <i>Requisitos</i>	225
III. Comparación —diferencias— con otros institutos	227
1. <i>Frustración e imprevisión</i>	227
2. <i>Frustración e imposibilidad de cumplimiento</i>	228
3. <i>Frustración y caso fortuito o fuerza mayor</i>	229
IV. Efectos. Resolución	229
Tercera Parte: Ubicación de la teoría en nuestro Derecho:.....	231
I. <i>Lege lata</i>	231
II. <i>Lege ferenda</i>	232
III. Conclusión: el triunfo de la teoría de la causa	234

CAPÍTULO XI

"ESTIPULACION A FAVOR DE TERCEROS"

Estipulación a favor de terceros	235
--	-----

APÉNDICE

GUIA PARA LA REDACCION DE UN CONTRATO

I. A manera de introducción	241
II. Cuestiones previas (elasticidad de ellas)	242
1. <i>Concepto de contrato</i>	242
2. <i>Denominación del contrato</i>	242
3. <i>Contenido "operativo" del contrato</i>	243
4. <i>Elección o imposición de la forma</i>	243
5. <i>Determinación de los sujetos</i>	243
6. <i>Domicilios de las partes</i>	243
7. <i>Revisión de los aspectos legales del contrato</i>	243
8. <i>Apoyo del área operativa correspondiente</i>	244
9. <i>Determinación de la intervención</i>	244
10. <i>Determinación de pasos a seguir</i>	244
III. Esquema	244

IV. Esquema básico (no siempre)	244
V. Denominación	245
VI. Cuerpo del contrato	245
1. <i>Proemio o encabezamiento</i>	245
2. <i>Cláusulas del contrato</i>	247
3. <i>Cierre</i>	252
4. <i>Considerandos</i>	252
5. <i>Otras cláusulas</i>	252